



ПОШАГОВАЯ СИСТЕМА

ПЕРВЫЕ ДЕНЬГИ

КАК ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЬГИ
В ИНТЕРНЕТЕ ОКАЗЫВАЯ
УСЛУГИ



ПОШАГОВАЯ ИНСТРУКЦИЯ

Первые деньги на сайтах

Кризис, санкции, увольнения, отсутствие рабочих мест — на сегодняшний день для многих людей удаленная работа становится единственным вариантом зарабатывать деньги. И возникают вопросы: С чего начать? Как заработать первые деньги?

Меня зовут Коньшин Сергей и я обучаю людей востребованным интернет-профессиям. А также: как продвигать себя, свое дело и зарабатывать деньги удаленно, не выходя из дома.

И сейчас я расскажу вам путь, по которому вы пройдете до получения своих первых денег из интернета.

1 ШАГ

Выберите направление деятельности

Существует много удаленных профессий, от личного помощника, задача которого быть на связи со своим работодателем и выполнять мелкие поручения в интернете, до высокооплачиваемого эксперта-специалиста, контакты которого передают по сарафанному радио из уст в уста.

Программист-верстальщик, 3D модельер, менеджер по продажам — профессий очень много, на каждую требуется время для изучения теории и получения необходимых навыков.

Я же покажу профессии, с которых проще всего начать новичку:

1. Копирайтер — специалист, который пишет тексты для сайтов, соцсетей и рассылок
2. Дизайнер — обрабатывает и создает красивые изображения, банеры, коллажи
3. Администратор соцсетей — создает движуху в соцсетях и тем самым генерирует заявки
4. Специалист по видео — создает классные ролики и презентации
5. Специалист по рекламе — настраивает, запускает и сопровождает интернет-рекламу
6. Специалист по сайтам — создает продающие сайты для малого бизнеса и предпринимателей

Самая универсальная и творческая профессия — специалист по созданию сайтов. Ведь на сайте присутствуют и классные тексты, и красивые изображения, и дизайн, и видеоролики. Сайт плотно интегрируется с соцсетями, к нему подключаются рассылки и автоворонки.

Другими словами, тот, кто умеет создавать сайты, является универсальным солдатом в интернете! :-)

2 ШАГ

Получите начальные навыки — обучайтесь

Да, конечно, нужно получить навыки выбранной профессии. Но при этом не нужно тратить долгие годы на обучение. Для старта карьеры и получения первых небольших денег — изучите азы и можете приступить к поиску заказов. В процессе работы качество ваших услуг будет улучшаться, а доходы — расти.

Сегодня очень много качественных материалов в открытом доступе: в тематических блогах, на ютубе, и конечно же — обучающие курсы.

По опыту скажу, что самый быстрый вариант обучения: через обучающие курсы, где опытный преподаватель «возьмет вас за руку» и проведет весь путь от начала и до конца, чтобы вы совершили меньше всего ошибок. Тем самым вы экономите много времени и быстрее приходите к результату.

О таком курсе я расскажу в конце, а пока знайте: освоить навыки для заработка первых денег можно довольно быстро, но ключевой момент здесь — их нужно освоить! Т.е. посвятить время и энергию для обучения.

3 ШАГ

Упакуйтесь и «причешитесь»

Что значит «Упакуйтесь»?

Это значит, что глядя на ваш личный профиль в соцсетях, сразу стало понятно, что вы — специалист по сайтам. Поэтому как минимум «причешите» свою стену в соцсетях: удалите все репосты, которые не относятся к теме, конкурсы, рецепты, советы, анекдоты, приколы, котиков — вообще, весь мусор.

Создайте группу в ВК или в ФБ, в которой вы будете постить новости о своих новых работах в портфолио и общаться с будущими заказчиками.

Оформите все аккуратно, разместите отзывы, если они есть. Напишите о том, почему будущему клиенту лучше всего работать с вами.

Создайте сайт со своими услугами. Вы можете презентовать себя, как специалиста, а можете — как веб-студию или агентство. Я лично создавал сайт для «агентства», хотя довольно продолжительное время являлся его единственным работником :)

В соцсетях и на сайте не забудьте подсказать своему будущему клиенту, с какого простого шага можно начать с вами сотрудничать?

Этим простым шагом рекомендую сделать бесплатную консультацию, на которой вы познакомитесь и расскажете, какие элементы должны быть продающем сайте и как они важны для продвижения бизнеса в Интернете.

А в конце консультации скажите, что все это вы можете сделать, скажем, за пару недель и стоить это будет Х рублей — это будет ваше Предложение клиенту.

Т.е. в соцсетях и на сайте рассказывайте про вашу бесплатную консультацию и дайте возможность записаться на нее.

4 ШАГ

Найдите первый заказ

Практиковаться лучше всего на реальном проекте, так вы и сайты научитесь делать и с заказчиком правильно работать.

Где искать заказы?

1. Расскажите всем друзьям и знакомым, что вы занялись созданием сайтов
2. Напишите владельцу существующего сайта, если сайт «некрасивый» и выглядит «заброшенным» — предложите улучшить сайт
3. Загляните на биржи фриланса для новичков: work-zilla.com и kwork.ru
4. Этих пунктов достаточно, чтобы быстро стартовать и найти первый заказ

Итак, вот вы нашли потенциального клиента, расскажите ему честно, что вы — начинающий специалист и хотели бы поработать, над новым сайтом или над существующим. Для начала вы готовы поработать бесплатно — за отзыв. Это не пустые слова, я лично так и начинал и отзывы были для меня своеобразной валютой. Благодаря им каждый мой следующий заказ давался все легче и легче.

Таким образом вы на реальном проекте наработаете первый опыт и через некоторое время начнете брать деньги за свою работу.

Никто не запрещает новичку сразу же начать брать деньги за работу, если вы уверены в себе, если у вас есть навыки продаж — дерзайте! Но, как правило, начинающие специалисты «стесняются» (как я когда-то :) и поэтому я предлагаю начать с работы «за отзывы».

В данный момент, прямо сейчас, скорей всего, у вас возникли сомнения и страхи — это нормально! :) Ведь это новая для вас деятельность. «А вдруг не получится? А вдруг...» — такие мысли сопровождали и меня, но их победила другая установка в голове: «Если не попробуешь — до конца своих дней останешься сидеть на том же месте, где и сидишь!»

Итак, берете телефон и звоните своим знакомым, даже тем, у кого нет бизнеса и им вроде как точно сайт не нужен: «Привет! Я сейчас обучаюсь делать сайты, уже неплохо получается, может у тебя есть знакомый-бизнесмен, которому нужен сайт? Я ему бесплатно сделаю, за отзыв (или с очень хорошей скидкой)»

5 ШАГ

Заработайте Первые деньги

Все что было выше — это подготовка. Каждый из шагов займет какое-то время, у всех — по разному. Но поверьте мне, это будет в сотни раз быстрее, чем обучаться в институте.

И наступит момент, когда вы получите свои первые деньги. Но перед этим моментом нужно будет... Сделать клиенту Предложение, т.е. продать свою услугу или комплекс услуг.

Многие люди, да и я сам лично когда-то, ассоциируют продажи своих услуг как «навязывание», дескать «это не скромно», и даже «как тебе не стыдно, деньги просить!». Если у вас со словом «Продажа» связан негатив, замените его на «Предложение». Вы не навязываетесь, вы — Предлагаете! Причем тому человеку, которому действительно нужны ваши услуги.

Знайте: ваши Предложения — это ваши Деньги. Без Предложений их не будет.

Делать Предложения можно по разному: по телефону голосом, на личных встречах... А можно: через соцсети, разместив в своей группе пост, о том, что на этой неделе у вас можно заказать сайт со скидкой.

И когда к вам обратится клиент, вот тут вам и понадобится предыдущий опыт, выполненные проекты, отзывы и главное — ваша уверенность! :) И у вас все это есть в наличие, благодаря предыдущим этапам.

Сколько денег вы получите за свой первый заказ? Рекомендую начать с суммы в 10 000 рублей за сайт. Эти деньги может позволить себе любой предприниматель, который решил заявить о себе в интернете, ведь это в разы дешевле, чем открыть реальный магазин или снять офис. Я лично свой первый «платный» сайт сделал за 12 000 рублей.

БЫСТРЫЙ СТАРТ

Что делать прямо сейчас?

Сейчас главное — начать! Раньше начнешь, быстрее получишь деньги. Другого пути стартовать — нет. Поэтому, не откладываем и начинаем!

А начать рекомендую с получения базовых навыков, которые востребованы в Интернете: Создание сайтов, дизайн и оформление, монтаж видеороликов и полиграфия.

Получить их можно всего за одну неделю на практикуме «Тильда Старт» , где вы получите конкретные навыки, которых достаточно для быстрого старта в Интернете — [ознакомиться можно здесь](#) → → →

Вы не только научитесь создавать сайты, монтировать видео, верстать полиграфию, но и искать заказчиков. Уже через 5 дней у вас будет достаточно знаний для перехода к Шагу №5, начать работу с реальным проектом и получить первые деньги.

Практикум «Тильда Старт» — это ваша возможность попробовать себя в этой профессии и решить, подходит она вам или нет? Двигаться дальше или бросить?

Начните свой путь, сделайте первый шаг, а я возьму вас за руку и помогу его пройти. Вы готовы? [Дайте мне свою руку](#)... Идем! :-)

Желаю вам успехов в Интернете,
я уверен, что у вас все получится!
Коньшин Сергей